

## **Netværksrådgiver til Samuelson (fuldtid)**

Har du et salgsgen ud over det sædvanlige og er god til at brænde igennem på telefonen? Så er det måske dig, der skal være vores nye netværksrådgiver.

Vi søger en netværksrådgiver med drive og talegaverne i orden til at rekruttere nye medlemmer til vores 30 forskellige netværksgrupper.

Samuelson er landets førende udbyder af politiske og faglige netværk. Vi har netværk inden for en bred vifte af forskellige politikområder, kommunikation og ledelse med medlemmer fra både den offentlige og den private sektor samt interesseorganisationer.

### **Dine primære arbejdsopgaver er**

- At skabe kontakt til potentielle medlemmer over telefonen og vække deres interesse.
- At behøvsafdække og finde ud af præcist, hvordan vi kan skabe værdi for dem og deres organisation.
- At følge op løbende og professionelt, og få salget i hus.

Du bliver en del af vores salgsafdeling, hvor du har selskab af fire fuldtidssælgere og tre deltidssælgere. Du får ansvar for hele salgsprocessen - fra første kontakt til salget er lukket. Du får mulighed for at prøve kræfter med alle vores netværk, og du kommer derfor til at tale med læger, advokater, direktører og alt derimellem.

Vi sørger naturligvis for, at du bliver sat grundigt ind i vores verden. Det gælder både samspillet med de andre afdelinger i virksomheden og selve produktet. Du kommer løbende med til netværksmøder for at opleve, hvad produktet kan og på den baggrund udvikle dine selling points.

### **Vi forventer, at du**

- Har et stort drive og en entusiasme, der kan mærkes.
- Har gennemslagskraft overbevisende i din kommunikation.
- Er god til at arbejde fokuseret, selvstændigt og struktureret.
- Har lyst til at udvikle dig og altid stræber efter at blive endnu bedre.

Dit drive og entusiasme vægter i udgangspunktet højere end din faglige baggrund. Har du salgserfaring, er det bestemt et plus, men eller skal vi nok klæde dig på med de nødvendige salgsværktøjer.

Det vigtigste er, at du har mod på at lægge en indsats, og at du brænder for at skabe resultater fra dag ét. Har du commitment og motivation, og udstråler du en seriøsitet, der vinder respekt i den anden ende af røret, så bliver du hurtigt en succes i rollen som netværksrådgiver.

### **Vi tilbyder**

En arbejdsplads med et godt og socialt arbejdsmiljø, højt til loftet og en central placering i København. Du vil blive en del af en virksomhed i vækst med gode kollegaer og en uformel omgangstone. Du kan læse mere om Samuelson [www.samu.dk](http://www.samu.dk).

Lyder det som noget for dig? Så send dit CV og ansøgning til vores salgsleder Alexandar Stojcevski på [as@samu.dk](mailto:as@samu.dk). Vi holder samtaler og ansætter løbende.

Hvis du har spørgsmål til stillingen, kan du kontakte Alexandar Stojcevski på 60 14 29 96.

Vi glæder os til at høre fra dig!