

Studerterjob som netværksrådgiver

Har du et salgsgen ud over det sædvanlige? Brænder du igennem på telefonen? Og ønsker du at bruge dine faglige kompetencer til at blive en endnu bedre sælger? Så er det måske dig, vi søger som vores næste netværksrådgiver.

Hos Samuelsen driver vi over 25 politiske og faglige netværk. Vores medlemmer dækker over ledere og andre nøglemedarbejdere fra offentlige institutioner, private virksomheder samt interesse- og brancheorganisationer.

Dine primære arbejdsopgaver er

- At skabe kontakt til potentielle medlemmer over telefonen og vække deres interesse.
- At behovsafdække og finde ud af præcis, hvordan vi kan skabe værdi for dem og deres organisation.
- At klæde det potentielle medlem så godt på, at de kan sælge ideen til resten af deres organisation.

Du bliver en del af vores salgsafdeling, hvor du fra start vil få ansvar for hele salgsprocessen. Fra første kontakt til salget er lukket. I afdelingen får du selskab af fire fuldtidssælgere og to deltidssælgere. Her får du mulighed for at prøve kræfter med alle vores produkter, og kommer på den måde til at tale med læger, advokater, direktører og alt derimellem.

Du bliver naturligvis sat grundigt ind i vores verden, og som en del af din oplæring, vil du også komme med ud til vores netværksmøder, for at opleve produktet "in action".

Vi forventer, at du

- Har et stort drive og en entusiasme, der kan mærkes.
- Er overbevisende i din kommunikation.
- Er god til at arbejde fokuseret og selvstændigt.
- Har en naturlig nysgerrighed og interesserer dig for andre mennesker
- Har lyst til hele tiden at udvikle dig

Dit drive og entusiasme for at gøre det godt i jobbet er vigtigere end din baggrund. Har du tidligere salgserfaring, er det bestemt et plus, men erfaring fra et andet konkurrencepræget miljø kan være lige så godt. Vi skal nok klæde dig på med de nødvendige salgsværktøjer.

Det vigtigste er, at det ikke skræmmer dig at gribe knoglen, og at du brænder for at skabe resultater fra dag ét. Har du commitment og motivation, og udstråler du en seriøsitet, der vinder respekt i den anden ende af røret, så bliver du hurtigt en succes i rollen som netværksrådgiver.

Et kontor med gode vibes Som en del af Samuelsen får du arbejdsplads centralt i København lige ved Kongens Have. Vi er 15 fuldtidsansatte og 25 studentermedhjælpere. Du bliver en del af et ungt miljø, hvor vi vægter det sociale højt.

Det praktiske

Du arbejder ca. 16 timer om ugen fra vores kontor på Sjæleboderne i indre København. Her tages der selvfølgelig hensyn til eksamensperioder osv.

Du får en grundløn på 130 DKK/timen og derudover en meget attraktiv provisionsordning uden loft.

Noget for dig?

Send dit CV og din ansøgning til vores salgsleder Alexandar Stojcevski på as@samu.dk

Spørgsmål til jobbet? Tag endelig fat i Alexandar på telefon 60 14 29 96.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Landets førende udbyder af netværk om politik og samfund

Samuelsen tilbyder specialiserede faglige og politiske netværk, som skaber stærke relationer på tværs af fagområder og organisationer. Vi driver over 25 netværk i København, Aarhus og Aalborg, som beskæftiger sig med emner inden for forskellige politikområder, kommunikation og forvaltning. Læs mere om os [her](#).